

Pour vos appels d'offres

CABINETS DE CONSEIL EN SC

11^e édition

**TALAN
CONSULTING
(Ex-Cereza
Conseil)**

1. NOM DU CABINET	TALAN Consulting (Ex-Cereza Conseil)
2. Date de création	2005
3. Nom du principal dirigeant	Dominique Masutti
4. Nom du responsable de la practice Supply Chain en France	Nicolas Recapet
5. Nombre total de salariés en 2017	150
6. Nombre de consultants spécialisés en SCM en 2017 (dont achat, production, logistique...)	20
7. Localisation du siège	Paris 16 ^e
Localisation(s) du cabinet en France	Paris & Lyon
8. Pays d'implantation des filiales étrangères	USA, Canada, UK, Luxembourg, Tunisie, Allemagne
9. CA 2016 total en millions d'euros	20 €
CA 2016 en SCM en M€	5 M€
10. CA 2017 total en millions d'euros (prévisionnel)	23M€
CA 2017 en SCM en M€ (prévisionnel)	6 M€
11. Êtes-vous en situation de recruter des collaborateurs ? (O/N)	Oui
Si oui, combien d'ici fin 2017 ? Quel profil ?	5 Consultant junior, Senior, Senior Manager, Directeur École d'ingénieurs et de commerce
12. Combien de jours sont consacrés à la formation de vos consultants chaque année ?	7 jours en moyenne.
Précisez les types de formation (APICS, etc.)	Exemple de formation : - Certifications APICS (CSCP, BASICS) - Art Oratoire - PMP - Lean Six Sigma - DDMRP - Formation consultant

13. Principaux domaines d'expertise :
(cochez dans la colonne de droite parmi cette liste)

Stratégie SC / Network Design	X
Organisation / Gestion flux	X
Achats / Sourcing	X
Prévisions / Demande	X
Planification / Appro	X
Production	
Gestion / optimisation stocks	X
Automatisation / Engineering d'entrepôt	
Distribution	X
Traçabilité	X
Transport	X
Reverse Logistics	X
Green Supply Chain / Bilan Carbone / DD	X
Logistique urbaine	X
Lean Manufacturing / Lean Supply Chain	X
SAV / Maintenance	X
Externalisation	X
Logistique des Grands Projets	X
Supply Chain Finance	
Gestion des risques Supply Chain	X
PLM	
Douane	
Ports	
Transformation digitale	X
Autre (précisez)	- Order Management - Analyse de flux via un outil propre - Plateforme Collaborative - Stratégie d'Innovations - Direction de projet/Change Management

14. Parmi la liste précédente, avez-vous une ou deux expertises clefs ? Si oui, laquelle (lesquelles) ?

- Optimisation de la fonction Transport (Organisation, Achat, SI, Innovation)
- Traçabilité (Besoins, IoT/RFID/Datamatrix...) (cf. enquête annuelle)
- Omnicanalité (Order Management System)

15. Principaux secteurs d'intervention :
(cochez dans la colonne de droite parmi cette liste)

Aéronautique / Défense	
Agroalimentaire	
Automobile	
Banques & Assurances	
BTP	
Chimie	
Cosmétiques / Parfums	X
Distribution / Négoce / Distribution spécialisée	X
E-Commerce / VAD	X
Edition / Presse	
Electronique & High Tech	
Energie & Utilities	X
Hôpitaux	
Humanitaire	
Luxe	X
Media & Loisirs	
Métallurgie	
Pièces de rechange	X
Prestataires logistiques	
RHD (restauration hors domicile)	
Santé / Pharmacie	
Secteur public / Associations	X
Telecom	X
Textile	
Transport	X
Autre (précisez)	

16. Parmi la liste précédente, avez-vous un ou deux secteurs d'intervention clefs ? Si oui, lequel (lesquels) ?

- Transport
- Distribution/Retail

17. Principales références clients (10 maxi)

Carrefour, L'Oréal, IER - Bolloré, GS1, Gefco, Heppner, Stef, Enedis, Areva, Cea, Fret SNCF, SNCF Réseau, Objenious, Monnaie de Paris ...

18. Etendue de l'accompagnement proposé :

- Audit (O/N)
- Recommandations (O/N)
- Mise en œuvre (O/N)
- Formation (O/N)
- Conduite du changement (O/N)
- Coaching (O/N)
- Recrutement de Personnel pour le client (O/N)

O
O
O
O
O
O

- Autre (Précisez)

-
- Accompagnement à la conception & développement de solutions applicatives innovantes et dédiées
- Écllosion des idées et fédération des équipes par l'Intelligence Collective

<p>19. Connaissance d'outils informatiques (ERP, GPAO, APS, WMS, MES, TMS, autre) et de leur mise en œuvre ? (O/N)</p> <p><u>Si oui, précisez les types de solutions et leurs noms.</u></p>	<p>WMS, TMS, OMS, solutions de traçabilité</p>
<p>20. Aptitude du cabinet à intégrer l'outil informatique (O/N)</p> <p>Si oui, en propre ou en sous-traitance ?</p>	<p>Oui</p> <p>En propre ou via notre filiale dédiée à l'intégration applicative</p>
<p>21. Taux moyen journalier pratiqué (en €) :</p> <ul style="list-style-type: none"> - Junior - Confirmé - Expert / associé 	<p>Selon le type de prestation</p>
<p>22. Mode de rémunération aux Success Fees (O/N)</p> <p>(précisez si total ou partiel)</p>	<p>Oui, selon les projets (partiel)</p>
<p>23. Dernières publications / études réalisées</p>	<ul style="list-style-type: none"> - Enquête annuelle et conférence Track & Trace - Etudes et conférences GS1 (voir ci-dessous)
<p>24. Faits marquants en 2016-2017</p>	<ul style="list-style-type: none"> - Regroupement au sein de Talan Consulting de toutes les compétences Conseil du Groupe Talan - 3^{ème} enquête annuelle sur le Track & Trace - Étude GS1 sur les besoins d'interopérabilité des systèmes dans le transport - Étude GS1 sur la digitalisation des documents de transport
<p>25. Initiatives récentes du cabinet en lien avec sa transformation digitale (voir email d'introduction)</p>	<ul style="list-style-type: none"> - Benchmark des innovations Digitales en Supply Chain - Développement d'une offre « Design Challenge » au sein de notre Studio Innovation
<p>26. Perspectives d'évolution 2018</p> <p>(lancement de nouvelles prestations, ouverture de bureaux, partenariats, développement à l'international, etc.)</p>	<ul style="list-style-type: none"> - Renforcement de notre expertise Retail - Propagation de notre offre « Design Challenge »
<p>27. Principaux points forts du cabinet</p>	<ul style="list-style-type: none"> - Expertise sectorielle : Transport Routier & Ferroviaire, Grande Distribution, Luxe, Énergie & Utilities - ADN orienté Innovation & Digital - Capacité à accompagner les clients depuis la définition de la stratégie métier jusqu'à la mise en œuvre opérationnelle, en adressant les aspects processus, organisation, Innovation et systèmes d'information - Force d'un groupe présent à l'international regroupant plus de 1700 collaborateurs