

# PRESTATAIRES LOGISTIQUES

13<sup>e</sup> édition

**AXE  
LOGISTIQUE**

1	Nom de la société	AXE LOGISTIQUE
2	Date de création	1993
3	Principaux actionnaires	Familial
4	Localisation du siège social du groupe	Ozoir la ferrière
5	Nom du PDG (et <b>photo en pièce jointe si possible</b> )	Christine SEITE
6	Type d'acteur <ul style="list-style-type: none"> <li>- prestataire logistique global à l'échelle mondiale (O/N)</li> <li>- prestataire logistique à l'échelle européenne (O/N)</li> <li>- prestataire logistique à l'échelle nationale (O/N)</li> <li>- prestataire logistique à l'échelle régionale (O/N). Précisez la région</li> <li>- Autre (précisez)</li> </ul>	OUI OUI OUI
7	Chiffre d'affaires 2017 <ul style="list-style-type: none"> <li>- Monde ? (évolution par rapport à 2014)</li> <li>- France ? (évolution par rapport à 2014)</li> </ul>	2.6m€
8	Chiffre d'affaires 2017 réalisé <b>en logistique (y compris l'activité transport quand elle est directement liée aux contrats logistiques)</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Monde ? (évolution par rapport à 2014)</li> <li>- France ? (évolution par rapport à 2014)</li> </ul>	100%
9	Faits marquants de la société en 2015 et 2016	
<b>Activité logistique en France</b>		
10	Surface d'entreposage en France	5000m2
11	Nombre d'entrepôts en France	1
12	Nombre de collaborateurs en France en logistique (en équivalent temps plein)	20
13	Secteurs de spécialisation (avec si possible leurs poids représentatifs en pourcentage), à choisir dans cette liste <ul style="list-style-type: none"> <li>- Agro-alimentaire <b>NON</b></li> <li>- Boissons <b>NON</b></li> <li>- E-commerce <b>NON</b></li> <li>- Distribution spécialisée <b>OUI</b></li> <li>- PGC</li> <li>- Température dirigée (précisez éventuellement)</li> <li>- Grande distribution <b>OUI</b></li> <li>- High tech <b>OUI</b></li> <li>- Industrie (précisez quels secteurs : chimie, aéronautique, automobile...) <b>AERONAUTIQUE, ENERGIE</b></li> <li>- Logistique de chantier <b>NON</b></li> <li>- Logistique industrielle in situ <b>OUI</b></li> <li>- Luxe <b>NON</b></li> <li>- Parfums/cosmétique <b>NON</b></li> <li>- Produits pharmaceutiques <b>NON</b></li> <li>- Chimie <b>NON</b></li> <li>- Textile <b>NON</b></li> <li>- Vins et spiritueux <b>NON</b></li> <li>- Pièces détachées <b>OUI</b></li> <li>-</li> <li>- Autres (précisez)</li> </ul>	

14	Dans la liste ci-dessus, pouvez-vous citer trois secteurs (maxi) sur lesquels votre entreprise dispose d'un savoir-faire spécifique ? Gestion <b>PRODUITS ELECTRONIQUES ET PIECES DETACHEES</b>	
15	Vos cinq principales références clients en France	
16	Nouvelles références signées en 2015 et 2016 ?	
<b>Evolutions des prestations à valeur ajoutée proposées en 2015 :</b>		
17	Avez-vous le statut d'OEA ? Et si oui depuis quand ?	NON
18	Opérations sous douanes ? O/N	NON
19	Opérations de transport avec flotte en propre O/N. Si oui, précisez le nombre de véhicules ?	NON
20	Commissionariat de transport O/N. Si oui depuis quand ?	NON
21	Stockage de matières dangereuses O/N. Si oui depuis quand ?	NON
22	Gestion/pilotage des flux transport O/N. Si oui depuis quand ?	OUI Depuis 1993
23	Gestion mutualisée des approvisionnements, ou pooling : O/N. Si oui depuis quand (et si possible exemple de clients) ?	NON
24	Gestion des flux retour (reverse logistique) : O/N. Si oui, depuis quand (et si possible, exemples) ?	OUI Depuis 1999
26	Aide au sourcing ou aux achats : O/N. Si oui, depuis quand ?	NON
27	Prestations logistiques en Asie (freight forwarding, préparation de commandes) O/N ? Si oui, précisez SVP.	NON
28	Certifications et labels	
	ISO 9001 O/N ?	
	ISO 14001 O/N ?	
	ISO 22000 O/N ?	
	ISO TS 16949 O/N ?	
	TAPA O/N ?	
	MASE O/N ?	
	SQAS O/N ?	
	ILO-OSH O/N ?	
	OHSAS 18001 O/N ?	
	Qualicert O/N ?	
	EuraCRP O/N ?	
	Certipharm O/N ?	
	IFS Logistique O/N ?	
Agrément dépositaire pharmaceutique O/N ?		
Signataire de la charte CO2 de l'Ademe O/N ?		
28bis	Autres certifications : précisez	
30	Nombre d'informaticiens ?	
31	Comment Gérez-vous la problématique de l'innovation ? Avez-vous un département dédié ? Si oui, de combien de personnes ?	
32	Quels exemples de prestations supplémentaires proposez-vous à vos clients existants pour accroître la création de valeur ajoutée et pérenniser la relation ?	
33	Quelles principales évolutions en termes d'offres (ou en termes contractuels) proposez-vous en 2016 ?	