

Pour vos appels d'offres

CABINETS DE CONSEIL EN SC

11^e édition

GCL

1. NOM DU CABINET	GCL
2. Date de création	Juillet 1985
3. Nom du principal dirigeant	Albert Goodhue
4. Nom du responsable de la practice Supply Chain en France	Kamal Chraibi
5. Nombre total de salariés en 2017	62
6. Nombre de consultants spécialisés en SCM en 2017 (dont achat, production, logistique...)	58
7. Localisation du siège	Montréal (Canada)
Localisation(s) du cabinet en France	Paris 16 ^e
8. Pays d'implantation des filiales étrangères	Canada, France, Brésil, Maroc
9. CA 2016 total en millions d'euros	5 M€
CA 2016 en SCM en M€	5 M€
10. CA 2017 total en millions d'euros (prévisionnel)	6 M€
CA 2017 en SCM en M€ (prévisionnel)	6 M€
11. Êtes-vous en situation de recruter des collaborateurs ? (O/N)	Oui
Si oui, combien d'ici fin 2017 ? Quel profil ?	5
12. Combien de jours sont consacrés à la formation de vos consultants chaque année ?	10
Précisez les types de formation (APICS, etc.)	-

13. Principaux domaines d'expertise :
(cochez dans la colonne de droite parmi cette liste)

Stratégie SC / Network Design	X
Organisation / Gestion flux	X
Achats / Sourcing	X
Prévisions / Demande	X
Planification / Appro	X
Production	
Gestion / optimisation stocks	X
Automatisation / Engineering d'entrepôt	X
Distribution	X
Traçabilité	X
Transport	X
Reverse Logistics	X
Green Supply Chain / Bilan Carbone / DD	X
Logistique urbaine	X
Lean Manufacturing / Lean Supply Chain	X
SAV / Maintenance	X
Externalisation	X
Logistique des Grands Projets	X
Supply Chain Finance	X
Gestion des risques Supply Chain	X
PLM	X
Douane	
Ports	X
Transformation digitale	X
Autre (précisez)	-

14. Parmi la liste précédente, avez-vous une ou deux expertises clefs ? Si oui, laquelle (lesquelles) ?

Automatisation d'entrepôts, Schémas Directeurs Log et Supply

15. Principaux secteurs d'intervention :
(cochez dans la colonne de droite parmi cette liste)

Aéronautique / Défense	X
Agroalimentaire	X
Automobile	X
Banques & Assurances	
BTP	
Chimie	
Cosmétiques / Parfums	X
Distribution / Négoce / Distribution spécialisée	X
E-Commerce / VAD	X
Edition / Presse	
Electronique & High Tech	X
Energie & Utilities	X
Hôpitaux	
Humanitaire	
Luxe	X
Media & Loisirs	
Métallurgie	
Pièces de rechange	X
Prestataires logistiques	X
RHD (restauration hors domicile)	
Santé / Pharmacie	X
Secteur public / Associations	
Telecom	
Textile	
Transport	
Autre (précisez)	-

16. Parmi la liste précédente, avez-vous un ou deux secteurs d'intervention clefs ? Si oui, lequel (lesquels) ?

-

17. Principales références clients (10 maxi)

Vente-Privée.com, Berner, L'Oréal, Bombardier, Danone, Lafarge Holcim, Kiabi,

18. Etendue de l'accompagnement proposé :

- Audit (O/N)
- Recommandations (O/N)
- Mise en œuvre (O/N)
- Formation (O/N)
- Conduite du changement (O/N)
- Coaching (O/N)
- Recrutement de Personnel pour le client (O/N)
- Autre (Précisez)

O
O
O
O
O
O
O
-

<p>19. Connaissance d'outils informatiques (ERP, GPAO, APS, WMS, MES, TMS, autre) et de leur mise en œuvre ? (O/N)</p> <p><u>Si oui, précisez les types de solutions et leurs noms.</u></p>	<p>WMS / TMS</p> <p>Oui</p> <p>SAP / INFOLOG / MANHATHAN</p>
<p>20. Aptitude du cabinet à intégrer l'outil informatique (O/N)</p> <p>Si oui, en propre ou en sous-traitance ?</p>	<p>Non</p>
<p>21. Taux moyen journalier pratiqué (en €) :</p> <ul style="list-style-type: none"> - Junior - Confirmé - Expert / associé 	<p>1.000 €</p> <p>1.200 €</p> <p>1.500 à 1.700 €</p>
<p>22. Mode de rémunération aux Success Fees (O/N)</p> <p>(précisez si total ou partiel)</p>	<p>Oui, partiellement sur certains missions spécifiques</p>
<p>23. Dernières publications / études réalisées</p>	<p>-</p>
<p>24. Faits marquants en 2016-2017</p>	<p>Lancement de nombreux projets en Afrique</p>
<p>25. Initiatives récentes du cabinet en lien avec sa transformation digitale (voir email d'introduction)</p>	<p>-</p>
<p>26. Perspectives d'évolution 2018</p> <p>(lancement de nouvelles prestations, ouverture de bureaux, partenariats, développement à l'international, etc.)</p>	<p>Continuer notre développement à l'international</p>
<p>27. Principaux points forts du cabinet</p>	<ul style="list-style-type: none"> - Présence internationale - Expertise de nos consultants / réseau d'experts sur de nombreux domaines - Expertise reconnue sur les domaines d'intervention cités ci-dessus