

*Pour vos appels d'offres*

# CABINETS DE CONSEIL EN SC

11<sup>e</sup> édition

**EGGERS  
CONSEIL**

<b>1. NOM DU CABINET</b>	<b>EGGERS Conseil</b>
<b>2. Date de création</b>	Mars 2010
<b>3. Nom du principal dirigeant</b>	Jean-Pierre Perez
<b>4. Nom du responsable de la practice Supply Chain en France</b>	Idem
<b>5. Nombre total de salariés en 2017</b>	14
<b>6. Nombre de consultants spécialisés en SCM en 2017 (dont achat, production, logistique...)</b>	14
<b>7. Localisation du siège</b>  <b>Localisation(s) du cabinet en France</b>	Suresnes  -
<b>8. Pays d'implantation des filiales étrangères</b>	-
<b>9. CA 2016 total en millions d'euros</b>  <b>CA 2016 en SCM en M€</b>	2 M€  1,8 M€
<b>10. CA 2017 total en millions d'euros (prévisionnel)</b>  <b>CA 2017 en SCM en M€ (prévisionnel)</b>	2,5 M€  2,2 M€
<b>11. Êtes-vous en situation de recruter des collaborateurs ? (O/N)</b>  <b>Si oui, combien d'ici fin 2017 ?</b> <b>Quel profil ?</b>	Oui  4 Du profil ingénieur jeune diplômé au consultant Senior (3 à 4 ans d'expérience conseil)
<b>12. Combien de jours sont consacrés à la formation de vos consultants chaque année ?</b>  <b>Précisez les types de formation (APICS, etc.)</b>	8  PMP/PMI ; ITIL ; DEMAND DRIVEN MRP Et c'est important aussi : Art Oratoire du consultant

**13. Principaux domaines d'expertise :**  
(cochez dans la colonne de droite parmi cette liste)

Stratégie SC / Network Design	X
Organisation / Gestion flux	X
Achats / Sourcing	
Prévisions / Demande	X
Planification / Appro	X
Production	
Gestion / optimisation stocks	
Automatisation / Engineering d'entrepôt	
Distribution	X
Traçabilité	X
Transport	
Reverse Logistics	X
Green Supply Chain / Bilan Carbone / DD	
Logistique urbaine	
Lean Manufacturing / Lean Supply Chain	
SAV / Maintenance	X
Externalisation	X
Logistique des Grands Projets	X
Supply Chain Finance	X
Gestion des risques Supply Chain	X
PLM	
Douane	X
Ports	X
Transformation digitale	
Autre (précisez)	-

**14. Parmi la liste précédente, avez-vous une ou deux expertises clefs ? Si oui, laquelle (lesquelles) ?**

Distribution & Externalisation

**15. Principaux secteurs d'intervention :**  
(cochez dans la colonne de droite parmi cette liste)

Aéronautique / Défense	
Agroalimentaire	X
Automobile	
Banques & Assurances	
BTP	
Chimie	
Cosmétiques / Parfums	
Distribution / Négoce / Distribution spécialisée	X
E-Commerce / VAD	
Edition / Presse	
Electronique & High Tech	
Energie & Utilities	
Hôpitaux	
Humanitaire	
Luxe	
Media & Loisirs	
Métallurgie	
Pièces de rechange	
Prestataires logistiques	X
RHD (restauration hors domicile)	X
Santé / Pharmacie	
Secteur public / Associations	
Telecom	
Textile	
Transport	
Autre (précisez)	QSR (Quick-Service and Fast Casual Restaurant)

**16. Parmi la liste précédente, avez-vous un ou deux secteurs d'intervention clefs ? Si oui, lequel (lesquels) ?**

- Distribution / Négoce / Distribution spécialisée  
- QSR (offre spécifique packagée conseil & juridique à destination des franchiseurs)

**17. Principales références clients (10 maxi)**

Carrefour, Casino, Colruyt, Burger King/Quick, La Compagnie Fruitière, Paprec, Total, Areva, Bolloré Logistics, Bolloré Energy

**18. Etendue de l'accompagnement proposé :**

- Audit (O/N)
- Recommandations (O/N)
- Mise en œuvre (O/N)
- Formation (O/N)
- Conduite du changement (O/N)
- Coaching (O/N)
- Recrutement de Personnel pour le client (O/N)

O  
O  
O  
N  
O  
N  
O

- Autre (Précisez)

- Pilotage et sécurisation des programmes  
- Sécurisation et accélération des déploiements dans les réseaux complexes (méthodologie Blitz Roll Out by EGGERS)

<p><b>19. Connaissance d'outils informatiques (ERP, GPAO, APS, WMS, MES, TMS, autre) et de leur mise en œuvre ? (O/N)</b></p> <p><u>Si oui, précisez les types de solutions et leurs noms.</u></p>	<p>Oui Nous intervenons en AMOA sur tous types de SI de la Supply mais nous ne sommes pas des intégrateurs.</p> <p>Nous avons une bonne connaissance d'outils comme : SAP, AZAP, Symphony Gold...</p>
<p><b>20. Aptitude du cabinet à intégrer l'outil informatique (O/N)</b></p> <p><b>Si oui, en propre ou en sous-traitance ?</b></p>	<p>Oui Nous intervenons systématiquement en Assistance à Maîtrise d'Ouvrage des Directions Métier</p>
<p><b>21. Taux moyen journalier pratiqué (en €) :</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Junior</li> <li>- Confirmé</li> <li>- Expert / associé</li> </ul>	<p>800 €HT 900 €HT 1.500 €HT</p>
<p><b>22. Mode de rémunération aux Success Fees (O/N)</b> (précisez si total ou partiel)</p>	<p>Oui</p>
<p><b>23. Dernières publications / études réalisées</b></p>	<p>- <i>Pourquoi les Pure Players vont bousculer le marché de la restauration hors-foyer</i> (juin 2017)</p>
<p><b>24. Faits marquants en 2016-2017</b></p>	<p>Rachat d'une activité de développement PHP/Symfony/Angular pour les projets digitaux</p>
<p><b>25. Initiatives récentes du cabinet en lien avec sa transformation digitale (voir email d'introduction)</b></p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Développement d'une solution front, middle et back office de gestion de monnaie électronique – de type EME (Etablissement de Monnaie Electronique)</li> <li>- Développement de la solution EGGERS de sécurisation des programmes de transformation</li> </ul>
<p><b>26. Perspectives d'évolution 2018</b> (lancement de nouvelles prestations, ouverture de bureaux, partenariats, développement à l'international, etc.)</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Développement de l'offre spécifique pour les réseaux de franchise</li> <li>- Développement d'une offre et d'une solution d'amélioration de la performance de la Supply Chain Finance à travers l'Allocation Dynamique d'Actifs</li> </ul>
<p><b>27. Principaux points forts du cabinet</b></p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Expertise dans l'alignement des Comités de Direction et la sécurisation des grands programmes de transformation</li> <li>- Capacité d'innovation</li> </ul>