

Pour vos appels d'offres

CABINETS DE CONSEIL EN SC

11^e édition

**WIZE
CONSULTING**

1. NOM DU CABINET	WIZE Consulting
2. Date de création	2012
3. Nom du principal dirigeant	Philippe Constant
4. Nom du responsable de la practice Supply Chain en France	Philippe Constant
5. Nombre total de salariés en 2017	-
6. Nombre de consultants spécialisés en SCM en 2017 (dont achat, production, logistique...)	-
7. Localisation du siège Localisation(s) du cabinet en France	Paris -
8. Pays d'implantation des filiales étrangères	Partenariats (Maroc, Mexique, Europe et US...)
9. CA 2016 total en millions d'euro CA 2016 en SCM en M€	0.25 M€ 0.25 M€
10. CA 2017 en millions d'euro (prévisionnel) CA 2017 en SCM en M€ (prévisionnel)	0.25 M€ 0.25 M€
11. Êtes-vous en situation de recruter des collaborateurs ? (O/N) Si oui, combien d'ici fin 2017 ? Quel profil ?	Bientôt
12. Combien de jours sont consacrés à la formation de vos consultants chaque année ? Précisez les types de formation (APICS, etc.)	5-8 j par consultant, Formations APICS, APS-MES, S&OP, DDMRP, gestion projet, relationnel & coaching ...

13. Principaux domaines d'expertise :
(cochez dans la colonne de droite parmi cette liste)

Stratégie SC / Network Design	X
Organisation / Gestion flux	X
Achats / Sourcing	
Prévisions / Demande	X
Planification / Appro	X
Production	X
Gestion / optimisation stocks	X
Automatisation / Engineering d'entrepôt	
Distribution	X
Traçabilité	X
Transport	
Reverse Logistics	
Green Supply Chain / Bilan Carbone / DD	
Logistique urbaine	
Lean Manufacturing / Lean Supply Chain	X
SAV / Maintenance	X
Externalisation	
Logistique des Grands Projets	X
Supply Chain Finance	
Gestion des risques Supply Chain	X
PLM	X
Douane	
Ports	
Transformation digitale	X
Autre (précisez)	-

14. Parmi la liste précédente, avez-vous une ou deux expertises clefs ? Si oui, laquelle (lesquelles) ?

- Prévision-Demand Management
- Planification S&OP/PDP/ordonnancement
- Gestion Industrielle-Lean-MES-Qualité
- Coaching opérationnel

15. Principaux secteurs d'intervention
(cochez dans la colonne de droite parmi cette liste)

Aéronautique / Défense	X
Agroalimentaire	X
Automobile	X
Banques & Assurances	
BTP	X
Chimie	X
Cosmétiques / Parfums	X
Distribution / Négoce / Distribution spécialisée	X
E-Commerce / VAD	X
Edition / Presse	X
Electronique & High Tech	X
Energie & Utilities	
Hôpitaux	X
Humanitaire	X
Luxe	X
Media & Loisirs	X
Métallurgie	X
Pièces de rechange	X
Prestataires logistiques	X
RHD (restauration hors domicile)	X
Santé / Pharmacie	X
Secteur public / Associations	X
Telecom	X
Textile	
Transport	X
Autre (précisez)	

16. Parmi la liste précédente, avez-vous un ou deux secteurs d'intervention clefs ? Si oui, lesquels ?

Agroalimentaire, Aerospace & Défense, Automobile, High-Tech

17. Principales références clients (10 maxi)

NutriXo-Grands Moulins de Paris-Delifrance, Bel, Isigny, Altho, McCain, MarineHarvest-Kritsen, Alcatel-Lucent, Thalès, Safran, Souriau, Acome, Tarkett, SNCF, CNAM

18. Etendue de l'accompagnement proposé :

- Audit (O/N)
- Recommandations (O/N)
- Mise en œuvre (O/N)
- Formation (O/N)
- Conduite du changement (O/N)
- Coaching (O/N)
- Recrutement de Personnel pour le client (O/N)
- Autre (Précisez)

O
O
O
O
O
O

Oui, support au recrutement

Méthodes et bonnes pratiques Industrielles et Supply Chain

<p>19. Connaissance d'outils informatiques (ERP, GPAO, APS, WMS, MES, TMS, autre) et de leur mise en œuvre ? (O/N)</p> <p><u>Si oui, précisez les types de solutions et leurs noms.</u></p>	<p>Oui ERP, GPAO, APS, MES, PLM, TMS</p> <p>Par exemple : JDA, Dynasys, FrePPLe, Infor, Quintiq, Ortems, ToolsGroup, TXT, OM Partners, Siemens-Preactor, AspenTech, Planscape, Sydel, VIF, Oracle/JDE, SAP, QAD, Creative IT, Productys...</p>
<p>20. Aptitude du cabinet à intégrer l'outil informatique (O/N)</p> <p>Si oui, en propre ou en sous-traitance ?</p>	<p>Oui (AMOA)</p>
<p>21. Taux moyen journalier pratiqué (en €) :</p> <ul style="list-style-type: none"> - Junior - Confirmé - Expert / associé 	<p>NC</p>
<p>22. Mode de rémunération aux Success Fees (O/N)</p> <p>(précisez si total ou partiel)</p>	<p>Oui (partiel) si contexte pertinent</p>
<p>23. Dernières publications / études réalisées</p>	<p>-</p>
<p>24. Faits marquants en 2016/2017</p>	<ul style="list-style-type: none"> - Consolidation de wiZe consulting et partenariats (Demand2Plan, Spring Team, Axsens, Ling-Coldrick, Medial,...) formant un réseau complet et efficace pour une réponse globale et pérenne aux clients. - Extension de la partie Formation Supply Chain (Prévisions, S&OP, PDP, Ordo, Production Control...) en France et étranger (Maroc, Mexique...) - Lien renforcé avec le CNAM (formation)
<p>25. Initiatives récentes du cabinet en lien avec sa transformation digitale (voir email d'introduction)</p> <p>26.</p>	<p>-</p>
<p>27. Perspectives d'évolution 2018</p> <p>(lancement de nouvelles prestations, ouverture de bureaux, partenariats, développement à l'international, etc.)</p>	<p>Extension progressive & partenariats</p>
<p>28. Principaux points forts du cabinet</p>	<ul style="list-style-type: none"> - Expertise mixte et complémentaire : - Terrain/Métier Supply Chain et Production, Processus et Systèmes d'Information. - Accompagnement projets - Coaching managérial et opérationnel - Formations métier