

Pour vos appels d'offres

CABINETS DE CONSEIL EN SC

11^e édition

UNIVERS RETAIL

1. NOM DU CABINET	UNIVERS RETAIL
2. Date de création	2003
3. Nom du principal dirigeant	Jean-Manuel Urvoy
4. Nom du responsable de la practice Supply Chain en France	Cyril Besse
5. Nombre total de salariés en 2017	41
6. Nombre de consultants spécialisés en SCM en 2017 (dont achat, production, logistique...)	12
7. Localisation du siège	Montrouge (92)
Localisation(s) du cabinet en France	Lille
8. Pays d'implantation des filiales étrangères	-
9. CA 2016 total en millions d'euros	4,4 M€
CA 2016 en SCM en M€	1,2 M€
10. CA 2017 total en millions d'euros (prévisionnel)	5,2 M€
CA 2017 en SCM en M€ (prévisionnel)	1,5 M€
11. Êtes-vous en situation de recruter des collaborateurs ? (O/N)	Oui
Si oui, combien d'ici fin 2017 ? Quel profil ?	Entre 2 et 4 - Un Manager Supply Chain Aval - Un Consultant Senior Supply Chain Aval - Un Consultant Senior Supply Chain Amont - Un consultant Supply Chain Amont
12. Combien de jours sont consacrés à la formation de vos consultants chaque année ?	Entre 6 et 8 par collaborateur
Précisez les types de formation (APICS, etc.)	- Expertise Supply Chain Amont et Aval - Serious Game / Etudes de cas - Approche méthodologique (Schéma Directeur / Cadrage / Audit / Choix de solution) - Management de la transformation - Solutions du marché

13. Principaux domaines d'expertise :
(cochez dans la colonne de droite parmi cette liste)

Stratégie SC / Network Design	X
Organisation / Gestion flux	X
Achats / Sourcing	X
Prévisions / Demande	X
Planification / Appro	X
Production	
Gestion / optimisation stocks	X
Automatisation / Engineering d'entrepôt	X
Distribution	X
Traçabilité	X
Transport	X
Reverse Logistics	X
Green Supply Chain / Bilan Carbone / DD	
Logistique urbaine	X
Lean Manufacturing / Lean Supply Chain	
SAV / Maintenance	X
Externalisation	X
Logistique des Grands Projets	
Supply Chain Finance	X
Gestion des risques Supply Chain	
PLM	X
Douane	X
Ports	X
Transformation digitale	X
Autre (précisez)	Gestion d'entrepôts / Plan d'implantation et de circulation entrepôt

14. Parmi la liste précédente, avez-vous une ou deux expertises clefs ? Si oui, laquelle (lesquelles) ?

- Prévision / Approvisionnement / Planification
- Gestion d'entrepôts / Plan d'implantation et de circulation
- Transformation digitale
- Achats / Sourcing / PLM

15. Principaux secteurs d'intervention :
(cochez dans la colonne de droite parmi cette liste)

Aéronautique / Défense	
Agroalimentaire	X
Automobile	
Banques & Assurances	
BTP	
Chimie	
Cosmétiques / Parfums	X
Distribution / Négoce / Distribution spécialisée	X
E-Commerce / VAD	X
Edition / Presse	X
Electronique & High Tech	X
Energie & Utilities	
Hôpitaux	
Humanitaire	
Luxe	X
Media & Loisirs	
Métallurgie	
Pièces de rechange	
Prestataires logistiques	X
RHD (restauration hors domicile)	
Santé / Pharmacie	
Secteur public / Associations	
Telecom	
Textile	X
Transport	
Autre (précisez)	-

16. Parmi la liste précédente, avez-vous un ou deux secteurs d'intervention clefs ? Si oui, lequel (lesquels) ?

- Distribution / Négoce / Distribution spécialisée
- E-Commerce / VAD
- Cosmétiques / Parfums
- Textile

17. Principales références clients (10 maxi)

E.Leclerc (Galec), Monoprix, Vente-Privée.com, La Redoute, L'Oréal, Shiseido, But, Conforama, Manutan, Sig France

18. Etendue de l'accompagnement proposé :

- Audit (O/N)
- Recommandations (O/N)
- Mise en œuvre (O/N)
- Formation (O/N)
- Conduite du changement (O/N)
- Coaching (O/N)
- Recrutement de Personnel pour le client (O/N)
- Autre (Précisez)

O
O
O (uniquement sur la couche AMOA)
N
O
O
N
-

<p>19. Connaissance d'outils informatiques (ERP, GPAO, APS, WMS, MES, TMS, autre) et de leur mise en œuvre ? (O/N)</p> <p><u>Si oui, précisez les types de solutions et leurs noms.</u></p>	<p>Oui</p> <ul style="list-style-type: none"> - WMS (Reflex, Manhattan, Actéos, LM7) - Planification (Actéos, Dynasys, Adexio, SAP...) - Prévisions (Futuremaster, E3 (Slim/Trim), ...) - E-achat / e-proc (Accelerate, Ivalua, Amber Road)
<p>20. Aptitude du cabinet à intégrer l'outil informatique (O/N)</p> <p>Si oui, en propre ou en sous-traitance ?</p>	<p>Non</p> <p>-</p>
<p>21. Taux moyen journalier pratiqué (en €) :</p> <ul style="list-style-type: none"> - Junior - Confirmé - Expert / associé 	<p>600 à 800 €</p> <p>800 à 1.100 €</p> <p>1.200 à 1.600 €</p>
<p>22. Mode de rémunération aux Success Fees (O/N)</p> <p>(précisez si total ou partiel)</p>	<p>Oui (si le périmètre d'intervention s'y prête)</p> <p>Partiel avec un poids à définir en fonction du périmètre adressé</p>
<p>23. Dernières publications / études réalisées</p>	<p>En cours</p>
<p>24. Faits marquants en 2016-2017</p>	<ul style="list-style-type: none"> - Passage de 26 collaborateurs début 2016 à 41 en 2017 - Déploiement sur la région Nord - Développement de nos compétences en Supply Chain Amont - Structuration du cabinet en practices - Mise en place d'un référentiel de compétences - Travail autour de l'innovation
<p>25. Initiatives récentes du cabinet en lien avec sa transformation digitale (voir email d'introduction)</p>	<p>Animation d'un écosystème de start-ups et de sociétés innovantes (qualification de leur offre et de leur business model, organisation de journées innovations pour nos clients, organisations d'événements, ...)</p>
<p>26. Perspectives d'évolution 2018</p> <p>(lancement de nouvelles prestations, ouverture de bureaux, partenariats, développement à l'international, etc.)</p>	<ul style="list-style-type: none"> - Poursuite du développement sur la région Nord - Implémentation d'outils de simulation et d'optimisation - Benchmarks concurrentiels
<p>27. Principaux points forts du cabinet</p>	<ul style="list-style-type: none"> - Indépendance : aucun partenariat avec les solutions du marché - Experts sur un marché : le Retail - Mix profil : 70% de collaborateurs issus de l'opérationnel, 30% du conseil - Toutes les missions sont réalisées dans un même soucis de pragmatisme et de garantie de l'efficacité de la déclinaison opérationnelle des recommandations