**QUESTIONNAIRE CABINETS DE CONSEIL 2020**

|  |  |
| --- | --- |
| 1. **NOM DU CABINET**
 | ORESYS |
| 1. **Date de création**
 | 1981 |
| 1. **Nom du principal dirigeant**
 | Yves SALOMON |
| 1. **Nom du responsable de la practice Supply Chain en France**
 | Magali REVOL |
| 1. **Nombre total de salariés en 2020**
 | 350 |
| 1. **Nombre de consultants spécialisés en SCM en 2020 (dont achat, production, logistique…)**
 | 25 |
| 1. **Localisation du siège**
 | 48 rue de Londres, PARIS |
| **Localisation(s) du cabinet en France** | Paris, Lille, Lyon, Nantes, Toulouse, Marseille |
| 1. **Pays d’implantation des filiales étrangères**

  | Réseau Cordence dont ORESYS est membre fondateur présent en Espagne, Portugal, Italie, Suisse, Allemagne, Autriche, Suisse, Roumanie, Hongrie, Pays bas, Belgique, UK, Brésil, Mexique, Japon, Arabie Saoudite, Corée du sud, Australie, Nouvelle Zélande, Singapour, USA, Chine, Hong Kong  |
| 1. **CA 2019 total en millions d’euros**
 | 60 M € |
| **CA 2019 en SCM en M€** | 5 M€ |
| 1. **CA 2020 total en millions d’euros (prévisionnel**)
 | 56 M€ |
| **CA 2020 en SCM en M€ (prévisionnel)** | 4 M€ |
| 1. **Êtes-vous en situation de recruter des collaborateurs ? (O/N**)
 | Oui |
| **Si oui, combien d’ici fin 2020** ? | 12 |
| **Quel profil ?** | Diplômés Ecole de commerce et d’ingénieur |
| 1. **Combien de jours sont consacrés à la formation de vos consultants chaque année ?**

**Précisez les types de formation (APICS, etc.)** | 5 jours par consultant et par anSavoir faire : conduite de projet, conduite du changement, Big data, management …Domaines fonctionnels : Supply chain, RH, finance …Savoir être : art oratoire, questiologie, DISC (analyse comportementale) |
| 1. **Principaux domaines d’expertise :**

**(cochez dans la colonne de droite parmi cette liste)**

|  |  |
| --- | --- |
| **Stratégie SC / Network Design** |  |
| **Organisation / Gestion flux** |  |
| **Achats / Sourcing** | **X** |
| **Prévisions / Demande** | **X** |
| **Planification / Appro** | **X** |
| **Production** | **X** |
| **Gestion / optimisation stocks** | **X** |
| **Automatisation / Engineering d’entrepôt** |  |
| **Distribution**  | **X** |
| **Traçabilité** | **X** |
| **Transport** | **X** |
| **Reverse Logistics** |  |
| **Green Supply Chain / Bilan Carbone / DD** | **X** |
| **Logistique urbaine** | **X** |
| **Lean Manufacturing / Lean Supply Chain** |  |
| **SAV / Maintenance** |  |
| **Externalisation** |  |
| **Logistique des Grands Projets** |  |
| **Supply Chain Finance** | **X** |
| **Gestion des risques Supply Chain** |  |
| **PLM** |  |
| **Douane** |  |
| **Ports** |  |
| **Transformation digitale** | **X** |
| **Autre (précisez)** | **Projets SI : TMS, WMS, gestion des tournées** |

 |
| 1. **Parmi la liste précédente, avez-vous une ou deux expertises clefs ? Si oui, laquelle (lesquelles) ?**
 | Prévisions / Demande, transport, distribution, planification / appro, gestion / optimisation des stocks |
| 1. **Principaux secteurs d’intervention :**

**(cochez dans la colonne de droite parmi cette liste)**

|  |  |
| --- | --- |
| **Aéronautique / Défense** |  |
| **Agroalimentaire** |  |
| **Automobile** | **X** |
| **Banques & Assurances** | **X** |
| **BTP** | **X** |
| **Chimie** | **X** |
| **Cosmétiques / Parfums** |  |
| **Distribution / Négoce / Distribution spécialisée** | **X** |
| **E-Commerce / VAD** | **X** |
| **Edition / Presse** |  |
| **Electronique & High Tech** |  |
| **Energie & Utilities** | **X** |
| **Hôpitaux** |  |
| **Humanitaire** |  |
| **Luxe** | **X** |
| **Media & Loisirs** |  |
| **Métallurgie** |  |
| **Pièces de rechange** |  |
| **Prestataires logistiques** | **X** |
| **RHD (restauration hors domicile)** | **X** |
| **Santé / Pharmacie** | **X** |
| **Secteur public / Associations** | **X** |
| **Telecom** |  |
| **Textile** |  |
| **Transport** | **X** |
| **Vins & spiritueux** | **X** |
| **Autre (précisez)** |  |

 |
| 1. **Parmi la liste précédente, avez-vous un ou deux secteurs d’intervention clefs ? Si oui, lequel (lesquels) ?**
 | Transports, Distribution / Négoce / Distribution spécialiséeEnergie & Utilities |
| 1. **Principales références clients (10 maxi)**
 | GeodisDPD FrancePickupSystème UMetroTotalArkema |
| 1. **Etendue de l’accompagnement proposé :**
 | OuiOuiOuiOuiOuiOuiNonCahier des charges, accompagnement Appel d’Offres, Testing, déploiement |
| **- Audit (O/N)** |
| **- Recommandations (O/N)** |
| **- Mise en œuvre (O/N)** |
| **- Formation (O/N)****- Conduite du changement (O/N)** |
| **- Coaching (O/N)** |
| **- Recrutement de Personnel pour le client (O/N)** |
| **- Autre (Précisez)** |
| 1. **Connaissance d’outils informatiques (ERP, GPAO, APS, WMS, MES, TMS, autre) et de leur mise en œuvre ? (O/N)**
 | OuiERP : SAPTMS : Padua d’Alerce et des spécifiquesWMS : GOLD, METI, LMXTAPS : WAM de Triple Point |
| **Si oui, précisez les types de solutions et leurs noms.** |  |
| 1. **Aptitude du cabinet à intégrer l’outil informatique (O/N)**
 | Non |
| **Si oui, en propre ou en sous-traitance ?** |  |
| 1. **Vos partenaires technologiques ou institutionnels (start-ups, éditeurs, laboratoires, associations…)**
 |  |
| 1. **Pouvez-vous nous préciser votre mode de rémunération (taux moyen journalier pratiqué pour junior, confirmé et expert / associé, possibilité ou non de l’indexer sur les résultats de la mission ...)**
 | Possibilité de forfait pour des missions bien cadrées ; sinon, régie (voire régie forfaitée)Junior : 650 à 700€Confirmé : 850 à 950€Expert / Associé : 1300 à 1500€Oui, possibilité d’indexer sur les résultats de la mission |
| 1. **Dernières publications / études réalisées**
 | RAS |
| 1. **Faits marquants en 2019-2020**
 |  |
| 1. **Pendant le confinement, avez-vous été sollicités sur des problématiques particulières ?**
 | Non |
| 1. **Quelles nouvelles expertises ou offres avez-vous développées (ou prévoyez-vous de développer) en vous appuyant sur les enseignements de cette crise sanitaire ?**
 | Animation de groupes de travail à distanceManagement visuel outillé pouvant se faire à distance |
| 1. **Perspectives d’évolution 2021** (lancement de nouvelles prestations, ouverture de bureaux, partenariats, développement à l’international, etc.)
 | Renforcement des échanges avec nos partenaires de Cordence |
| 1. **Principaux points forts du cabinet**
 | Accompagnement sur plusieurs dimensions des projets : SI, processus et organisationConnaissance des outilsPragmatismeAccompagnement à l’international avec nos partenaires de Cordence |

***Merci de renvoyer ce questionnaire à*** ***julia.fustier@scmag.fr***

***pour JEUDI 03 SEPTEMBRE 2020***