

## QUESTIONNAIRE CABINETS DE CONSEIL 2020

<b>1. NOM DU CABINET</b>	VECTALOG CONSULTING
<b>2. Date de création</b>	14.09.2018
<b>3. Nom du principal dirigeant</b>	DUTEL
<b>4. Nom du responsable de la practice Supply Chain en France</b>	DUTEL
<b>5. Nombre total de salariés en 2020</b>	1
<b>6. Nombre de consultants spécialisés en SCM en 2020 (dont achat, production, logistique...)</b>	1
<b>7. Localisation du siège</b> <b>Localisation(s) du cabinet en France</b>	(26) ALBON idem
<b>8. Pays d'implantation des filiales étrangères</b>	∅
<b>9. CA 2019 total en millions d'euros</b> <b>CA 2019 en SCM en M€</b>	33ke
<b>10. CA 2020 total en millions d'euros (prévisionnel)</b> <b>CA 2020 en SCM en M€ (prévisionnel)</b>	60ke
<b>11. Êtes-vous en situation de recruter des collaborateurs ? (O/N)</b> <b>Si oui, combien d'ici fin 2020 ?</b> <b>Quel profil ?</b>	O 1 Alterra ✓
<b>12. Combien de jours sont consacrés à la formation de vos consultants chaque année ?</b>  <b>Précisez les types de formation (APICS, etc.)</b>	/
<b>13. Principaux domaines d'expertise : (cochez dans la colonne de droite parmi cette liste)</b>	
Stratégie SC / Network Design	
→ Organisation / Gestion flux	x
Achats / Sourcing	
Prévisions / Demande	

Planification / Appro	
Production	x
Gestion / optimisation stocks	x
Automatisation / Engineering d'entrepôt	/
Distribution	/
Traçabilité	/
Transport	/
Reverse Logistics	/
Green Supply Chain / Bilan Carbone / DD	/
Logistique urbaine	x
Lean Manufacturing / Lean Supply Chain	
SAV / Maintenance	
Externalisation	x
Logistique des Grands Projets	
Supply Chain Finance	
Gestion des risques Supply Chain	
PLM	
Douane	
Ports	
Transformation digitale	x
Autre (précisez)	

14. Parmi la liste précédente, avez-vous une ou deux expertises clefs ? Si oui, laquelle (lesquelles) ?

*Transport*  
*Transformation digitale*

15. Principaux secteurs d'intervention : (cochez dans la colonne de droite parmi cette liste)

Aéronautique / Défense	
Agroalimentaire	x
Automobile	
Banques & Assurances	
BTP	x
Chimie	
Cosmétiques / Parfums	
Distribution / Négoce / Distribution spécialisée	
E-Commerce / VAD	
Edition / Presse	
Electronique & High Tech	
Energie & Utilities	
Hôpitaux	
Humanitaire	
Luxe	
Media & Loisirs	
Métallurgie	
Pièces de rechange	x
Prestataires logistiques	x
RHD (restauration hors domicile)	
Santé / Pharmacie	
Secteur public / Associations	
Telecom	
Textile	

<p>Transport Vins &amp; spiritueux Autre (précisez)</p>	<p>2</p>
<p>16. Parmi la liste précédente, avez-vous un ou deux secteurs d'intervention clefs ? Si oui, lequel (lesquels) ?</p>	<p>Agroalimentaire</p>
<p>17. Principales références clients (10 maxi)</p>	<p>Agrobiodrom Cuminis France</p>
<p>18. Etendue de l'accompagnement proposé :</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Audit (O/N)</li> <li>- Recommandations (O/N)</li> <li>- Mise en œuvre (O/N)</li> <li>- Formation (O/N)</li> <li>- Conduite du changement (O/N)</li> <li>- Coaching (O/N)</li> <li>- Recrutement de Personnel pour le client (O/N)</li> <li>- Autre (Précisez)</li> </ul>	<p>N O O O O O O</p>
<p>19. Connaissance d'outils informatiques (ERP, GPAO, APS, WMS, MES, TMS, autre) et de leur mise en œuvre ? (O/N)</p> <p><u>Si oui, précisez les types de solutions et leurs noms.</u></p>	<p>Capitate, KPAGS Audit digitalisé</p>
<p>20. Aptitude du cabinet à intégrer l'outil informatique (O/N)</p> <p>Si oui, en propre ou en sous-traitance ?</p>	<p>O PROPRE</p>
<p>21. Vos partenaires technologiques ou institutionnels (start-ups, éditeurs, laboratoires, associations...)</p>	<p>GEUBA, KPAGS, FRENCH TSCIT</p>
<p>22. Pouvez-vous nous préciser votre mode de rémunération (taux moyen journalier pratiqué pour junior, confirmé et expert / associé, possibilité ou non de l'indexer sur les résultats de la mission ...)</p>	<p>700 €<sup>HT</sup> / jour</p>
<p>23. Dernières publications / études réalisées</p>	<p>Ø</p>

<b>24. Faits marquants en 2019-2020</b>	Création d'un réseau d'experts indépendants
<b>25. Pendant le confinement, avez-vous été sollicités sur des problématiques particulières ?</b>	Etude marché de la T <sup>°</sup> dirigée -
<b>26. Quelles nouvelles expertises ou offres avez-vous développées (ou prévoyez-vous de développer) en vous appuyant sur les enseignements de cette crise sanitaire ?</b>	Audit d'incertitude
<b>27. Perspectives d'évolution 2021</b> (lancement de nouvelles prestations, ouverture de bureaux, partenariats, développement à l'international, etc.)	<ul style="list-style-type: none"> <li>· Développement réseau experts -</li> <li>· CA x2 -</li> </ul>
<b>28. Principaux points forts du cabinet</b>	Accompagnement personnalisé -

Merci de renvoyer ce questionnaire à [julia.fustier@scmag.fr](mailto:julia.fustier@scmag.fr)  
pour **JEUDI 03 SEPTEMBRE 2020**