

*Pour vos appels d'offre*

# Plates-formes électroniques

1<sup>ère</sup> ÉDITION

# WTRANSNET FRANCE

<b>1. NOM DE LA SOCIETE</b>	Wtransnet France
<b>2. Appartenance à un groupe</b>	Wotrant S.L
<b>3. Date de création</b>	1996
<b>4. Pays d'origine de la société</b>	Espagne
<b>5. Localisation du siège en France</b>	14 rue du pont neuf 75001 Paris
<b>6. Nom du principal dirigeant</b>	Anna Esteve
<b>7. CA 2011 Monde</b>	8 M €
<b>8. CA 2011 France</b>	
<b>9. Effectif global Monde 2011</b>	135 personnes
<b>10. Effectif France 2011</b>	9 personnes
<b>11. Nom de la solution de plate-forme électronique de mise en relation</b>	Bourse de stockage / Bourse de fret / Bourse de trajets réguliers
<b>12. Description synthétique des principales fonctionnalités de la solution</b>	Point de rencontre entre la recherche et la demande de transport et de stockage
<b>13. Langues disponibles pour cette solution</b>	Français/Anglais/Espagnol/Portugais/Brésilien/Italien/Polonais/Allemand
<b>14. La solution s'adresse-t-elle en priorité aux :</b> - Transporteurs (O/N)  - Comissionnaires de transport (O/N)  - Chargeurs (O/N)  - Autres (O/N), (si oui, précisez)	Transporteurs Commissionnaires de transport Logisticien Industriels (Bourse de stockage)
<b>15. Principales références clients (5 maxi)</b>	Gefco/Norbert Dentressangle/Ducros Express/Olano/Schenker
<b>16. Modes de transport couverts par la solution :</b> - Routier (O/N) - Maritime (O/N) - Fluvial (O/N) - Aérien (O/N) - Ferroviaire (O/N) - Autres (O/N), (si oui, précisez)	Routier
<b>17. Périmètre géographique concerné :</b> - France (O/N) - Europe (O/N), (si oui précisez) - Autres (O/N), (si oui précisez)	Europe : France/Espagne/Portugal/Italie/Allemagne/Benelux/Pologne/Autriche  Autre : Brésil
<b>18. Nombre de transporteurs référencés/abonnés</b>	9000 <b>transporteurs abonnés</b>
<b>19. Nombre de clients connectés (industriels, distributeurs)</b>	10.000 clients
<b>20. Nombre d'utilisateurs</b>	30.500
<b>21. Nombre d'offres de fret gérées / jour</b>	36.872 <b>offres de fret gérées / jour</b>

<p><b>22. La solution gère-t-elle nativement les appels d'offres à un grand nombre de transporteurs ? (O/N)</b></p> <p><b>Si, oui, peut-on :</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Lancer des appels d'offres (O /N)</li> <li>- Aider au dépouillement d'un appel d'offre (O /N)</li> <li>- Gérer les documents et contrats liés aux appels d'offre (O /N)</li> <li>- Autre (O/N) (si oui précisez)</li> </ul>	<p><u>Lancer des appels d'offres</u></p> <p>Le Tender Center permet et aux grands groupes logistiques de lancer des appels d'offres à leurs transporteurs</p> <p>La solution gère aussi la documentation transport en qualifiant les transporteurs</p>
<p><b>23. La solution gère-t-elle nativement la mise en relation automatique avec un groupe de transporteurs ? (O/N)</b></p> <p><b>Si oui, peut-on :</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Proposer du fret à un groupe de transporteurs prédéfini avec le chargeur ? (O/N)</li> <li>- Proposer du fret à un groupe ouvert de transporteurs (marché spot)? (O/N)</li> <li>- Basculer sur une bourse de fret si on n'a pas de réponse d'un panel fermé de transporteur via un processus prédéfini ? (O/N)</li> <li>- Affecter les ordres de transport en fonction de quotas par transporteurs ? (O /N)</li> <li>- Rechercher des offres de transport pour des contrats à long terme ? (O/N)</li> <li>- Autres (O/N), (si oui précisez)</li> </ul>	<p>Proposer du fret à un groupe de transporteurs prédéfini avec le chargeur <b>(Transport Manager et Cargo Plus)</b></p> <p>Proposer du fret à un groupe ouvert de transporteurs <b>(Bourse de fret pour le marché spot)</b></p> <p>Basculer sur une bourse de fret si on n'a pas de réponse d'un panel fermé de transporteur via un processus prédéfini <b>(Basculage automatique via l'interface de l'entreprise)</b></p> <p>Rechercher des offres de transport pour des contrats à long terme - <b>Bourse de trajets réguliers – 90% de contrats annuels (Plus de 500/jour)</b></p>
<p><b>24. Que proposez-vous pour sécuriser la mise en relation ?</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Un contrôle de l'existence effective des transporteurs et de leur activité ? (O /N) Précisez</li> <li>- Un contrôle de solvabilité des transporteurs ? (O /N)</li> </ul>	<p>Un contrôle de l'existence effective des transporteurs et de leur activité : QAP (Quality Assurance Policy) : <b>LICENCE /CARTE GRISES/REFERENCES CLIENTS</b></p> <p>Un contrôle de solvabilité <b>des commissionnaires via la COFACE avec minimum d'un an d'ancienneté</b></p>

<ul style="list-style-type: none"> <li>- Un suivi de qualité des prestations de transport avec un avis des utilisateurs? (O /N)</li> <li>- Une notation des transporteurs? (O/N)</li> <li>- Une assurance incluse pour rembourser le donneur d'ordre en cas de litige? (O /N)</li> <li>- Autre (O/N) Précisez</li> </ul>	<p>Un suivi de qualité des prestations de transport avec un avis des utilisateurs.</p> <p>Une notation des transporteurs <b>(Ils peuvent se référencer entre eux via l'annuaire des adhérents)</b></p> <p>Une assurance incluse pour rembourser le transporteur en cas d'im payé <b>(Garantie de paiement)</b></p>
<p><b>25. Que proposez-vous au niveau du suivi des opérations ?</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Prise de rendez-vous (O/N)</li> <li>- Calculateur d'itinéraires et de coûts (O/N)</li> <li>- Optimisation des tournées (O /N)</li> <li>- Planification des expéditions (O/N)</li> <li>- Tracking et suivi des expéditions (O/N)</li> <li>- Reporting (O/N)</li> <li>- Pré-facturation (O/N)</li> <li>- Aide au recouvrement (O/N)</li> <li>- Autres (O/N), (si oui précisez)</li> </ul>	<p>Prise de rendez-vous /</p> <p>Rencontre annuelle de Networking : W <b>Connecta</b></p> <p><b>Mise en relation quotidienne des entreprises entre elles via le service d'exploitation de WTRANSNET)</b></p> <p>Optimisation des tournées/ <b>trajets réguliers pour conserver pour toute l'année et ainsi rouler pour un bon tarif et de bonnes conditions</b></p>
<p><b>26. Quelles sont les principales autres fonctions proposées nativement par la solution ?</b></p>	<p><b>Qui fait quoi ?</b></p> <p>Moteur de recherche commerciale pour filtrer les entreprises par potentiel (Obtenir de nouveaux clients direct)</p> <p><u>Aide au recouvrement</u> / Service de recouvrement proposé aux entreprises et complètement gratuit</p> <p>System s de control contre la revente de fret en cascade</p> <p>Autres ; Service de traduction en simultané (7langues)</p> <p>Bourse de groupage pour les lots partiels Bourse de prote-voitures</p> <p>Liste blanche (entreprise ayant de bonnes conditions de paiement)</p> <p>Liste de cessation : Entreprises expulsées de Wtransnet</p>

	<p>Service de documentation (Possibilité de consulter la documentation)</p> <p>Service d'informations sur le comportement des entreprises</p> <p>Service d'alerte SMS (service proposé aux artisans transporteurs)</p> <p>Modificateur instantané : Fenêtre émergente pour avertir des nouvelles offres d'intérêt</p>
<p><b>27. Protocoles disponibles au sein du processus de connectivité :</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- http (O/N)</li> <li>- AS/2 (O/N)</li> <li>- ftp v (O/N)</li> <li>- smtp/imap (O/N)</li> </ul> <p><b>28. Formats de messages électroniques pris en charge par la solution :</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- XML (O/N)</li> <li>- EDI (O/N)</li> <li>- Autres (O/N), (si oui précisez)</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- http</li> <li>- AS/2</li> <li>- ftp v</li> <li>- smtp/imap</li>   <li>- XML (O/N)</li> </ul>
<p><b>29. Accès à la solution via des outils de mobilité :</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- PDA (O/N)</li> <li>- Smartphones (O/N)</li> <li>- Autres (précisez)</li> </ul>	<p>PDA Smartphones</p> <p>(Si la personne a un accès à internet, elle a accès à l'outil !)</p>
<p><b>30. Business Model de la solution :</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- License (O/N)</li> <li>- Forfait mensuel/annuel (O/N)</li> <li>- A la demande (O/N)</li> <li>- Autre (O/N), (si oui précisez)</li> </ul>	<p>Forfait annuel adapté au profil d'entreprise (Statut juridique/Nombre de camions/Nombre d'utilisateurs etc...)</p>
<p><b>31. A qui vendez-vous votre solution ?</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Aux Chargeurs (O/N)</li> <li>- Aux Transporteurs (O/N)</li> <li>- Aux Commissionnaires de transport (O/N)</li> <li>- Autres</li> </ul>	<p>Aux Transporteurs</p> <p>Aux Commissionnaires de transport</p> <p>Aux Logisticiens</p>
<p><b>32. Coût de la solution à partir de (en €)</b> Veuillez préciser le montant des frais de mise en place/ d'inscription, de transaction ...</p>	<p>Bourse de fret à partir de 544 € l'année (Tout inclus) Recherche et déposabilité</p> <p>Bourse de stockage à partir de 600 € l'année pour référencer un entrepôt et gratuit pour la recherche d'entrepôts</p>
<p><b>33. Coût moyen d'un projet</b></p>	<p>700 € l'année</p>

<p><b>34. Principaux partenaires</b></p>	<p>SIL (SALON INTERNATIONAL DE LA LOGISTIQUE)</p> <p>MICHELIN</p> <p>FONDATION WTRANSNET</p> <p>BANQUE D'ALIMENTS</p> <p>GMV MOVILOC</p> <p>GPS M ICROSAT</p>
<p><b>35. Trois principaux points forts de la solution</b></p>	<p>La totalité des adhérents a passée les filtres de sécurité du Q AP (Quality Assurance Policy)</p> <p>Service personnalisé aux entreprises (service d'exploitation de W transnet)</p> <p>Bourse de camion – (plus de 5.4 millions déposés chaque année)</p>
<p><b>36. Faits marquants pour la société en 2011</b></p>	<p>Création des produits de la gamme CORPORATE Transport Manager /Tender center/Doc&amp; data</p>
<p><b>37. Dernières fonctions développées</b> (citez les principales)</p>	<p>La RECHERCHE DYNAMIQUE</p> <p>Permet d'être informé des nouvelles offres de fret ou de camion à partir d'une seule recherche.</p>
<p><b>38. Perspectives d'évolution 2012 de la société</b> (lancement de nouvelles prestations, ouverture de bureaux, partenariats, etc.)</p>	<p>CARGO PLUS</p> <p>Produit qui ajoute aux prestations de la bourse de fret public une série de fonctionnalités qui permettent de travailler dans un environnement privé avec les transporteurs choisie par l'entreprise.</p>